

# WIR SUCHEN AB SOFORT:

## AREA SALES MANAGER INLAND (m/w/d)



Bohrcraft ist seit über 50 Jahren als kompetenter Lieferant für Zerspanungswerkzeuge bekannt. Unser Kundenkreis ist der deutsche und europäische Werkzeugfachhandel.

### Deine Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Akquise von Neukunden und Ausbau des Kundestamms
- Realisierung von Umsatz- und Vertriebszielen
- Angebotserstellung und das Führen von Preisverhandlungen
- Ausbau unseres Vertriebsnetzwerks
- Teilnahme an Messen und Branchen-Events
- Erstellung von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen

### Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium mit kaufmännischem bzw. betriebswirtschaftlichem Schwerpunkt
- Berufserfahrung im Vertrieb
- Hands-on-Mentalität
- Gute Kommunikationsfähigkeit und freundliches, sicheres Auftreten
- Hohe Eigenmotivation, Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative
- Verhandlungsgeschick
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Reisebereitschaft

### Unser Angebot

- Flache Hierarchien mit einer lockeren, aber professionellen Arbeitsatmosphäre und kurzen Entscheidungswegen
- Teamorientierte Unternehmenskultur, Kommunikation auf Augenhöhe
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Die Möglichkeit, Ihre Ideen aktiv einzubringen und so zur Weiterentwicklung des Unternehmens beizutragen
- Krankheitskostenzusatzversicherung (bKV)
- Zuschuss zu einer betrieblichen Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeit

#### Art der Stelle:

- Vollzeit, Festanstellung

#### Arbeitszeiten:

- Montag bis Freitag

#### Leistungen:

- Firmenhandy
- Firmenwagen

#### Sonderzahlung:

- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Prämie

#### Interessiert?

Bewerbung jetzt an:  
[bewerbung@bohrcraft.de](mailto:bewerbung@bohrcraft.de)

Bohrcraft Werkzeuge GmbH & Co. KG  
Am Eichholz 15  
42897 Remscheid

[www.bohrcraft.de](http://www.bohrcraft.de)