

Bohrcraft ist seit über 40 Jahren als kompetenter Lieferant für Zerspanungswerkzeuge bekannt. Unser Kundenkreis ist der deutsche und europäische Werkzeugfachhandel.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

## Vertriebsmitarbeiter Inland (m/w/d)

### Deine Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Akquise von Neukunden und Ausbau des Kundestamms
- Realisierung von Umsatz- und Vertriebszielen
- Angebotserstellung und das Führen von Preisverhandlungen
- Ausbau unseres Vertriebsnetzwerks
- Teilnahme an Messen und Branchen-Events
- Erstellung von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen

### Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium mit kaufmännischem bzw. betriebswirtschaftlichem Schwerpunkt
- Berufserfahrung im Vertrieb
- Hands-on-Mentalität
- Gute Kommunikationsfähigkeit und freundliches, sicheres Auftreten
- Hohe Eigenmotivation, Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative
- Verhandlungsgeschick
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Reisebereitschaft

### Unser Angebot

- Flache Hierarchien mit einer lockeren, aber professionellen Arbeitsatmosphäre und kurzen Entscheidungswegen
- Teamorientierte Unternehmenskultur, Kommunikation auf Augenhöhe
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Die Möglichkeit, Ihre Ideen aktiv einzubringen und so zur Weiterentwicklung des Unternehmens beizutragen
- Krankheitskostenzusatzversicherung (bKV)
- Zuschuss zu einer betrieblichen Altersvorsorge

### Interessiert?

Bewerbung jetzt an: [bewerbung@bohrcraft.de](mailto:bewerbung@bohrcraft.de)

Bohrcraft Werkzeuge  
GmbH & Co. KG  
Am Eichholz 15  
42897 Remscheid  
[www.bohrcraft.de](http://www.bohrcraft.de)

